

PRINZ VON PREUSSEN Immobilien Hamburg und VDN Immobilien **sucht TOP- Immobilienverkäufer/innen (m/w)**

Wir sind ein 7-Mann starkes Vertriebsunternehmen, mit über 20-jähriger Erfahrung auf dem bundesweiten Immobilienmarkt. Die Firma VDN Immobilien wurde 1986 vom Geschäftsinhaber Axel C. Schumacher gegründet. Sie existiert bis heute und wird von Herrn Schumacher und seiner Tochter Katharina S. Schumacher geführt.

Im Juni 2008 haben wir unsere neuen Räumlichkeiten, An der Alster 1, bezogen und die Maklerlizenz der Prinz von Preussen Real Estate für Hamburg erworben. Seitdem gibt es neben der VDN Immobilien, die bundesweit Kapitalanlagen verkauft, die Prinz von Preussen Hamburg, unter deren Namen wir Neubauimmobilien sowie Bestandsimmobilien in Hamburg und Umland verkaufen.

Wir bieten unseren Kunden neben Baudenkmälern mit enormen Steuervorteilen, vermietete Eigentumswohnungen, Neubauimmobilien, Bestandsimmobilien, Betreutes Wohnen, Ferienwohnungen und Gewerbeeinheiten - für Eigennutzer und Kapitalanleger.

Unser junges Mitarbeiterteam, besteht aus Immobilienfachwirten, Auszubildenden zur Immobilienkauffrau sowie freien Mitarbeitern mit Erfahrung im Immobilienbereich.

Ihr Profil:

- Sie haben Erfahrung im Verkauf/Vermietung von Immobilien
- Sie sind kein Einzelkämpfer, sondern ein Teamplayer und sind offen für Neues
- Fundierte Kompetenz in der Objekt- und der Kundenakquise
- Erfahrung in der Verhandlung mit Geschäftspartnern und Kunden, auch am Telefon
- Finanzierungsberatungen stellen für Sie kein Problem dar
- Ein freundliches Auftreten und eine positive Ausstrahlung sind selbstverständlich
- Ein ausgeprägtes Kommunikationstalent und eine effiziente und genaue Arbeitsweise
- Ständige Erreichbarkeit und eigenständiges Engagement, Spaß bei der Arbeit
- Gute PC Kenntnisse, Umgang mit dem Internet und Kundenprogrammerfahrung
- Sie verfügen über den Maklerschein §34c oder arbeiten als freier Handelsvertreter.

Ihre Aufgaben:

- Objekt- und Kundenakquise
- Repräsentation unseres Unternehmens, genaue Kenntnis aller Objekte und Fakten
- Auf- und Ausbau langer Kundenbeziehungen
- Professionelle Beratung von Kaufinteressenten (auch an Sonntagsbesichtigungen) und Anzeigenrückläufern
- Engagierte Teilnahme an Schulungen und Vertriebsveranstaltungen
- Verantwortung und Realisierung von quantitativen und qualitativen Zielen, Einbringung eigener Ideen
- Vertragsverhandlung und -abschluss mit Ihren Kunden in unserem Hause inkl. Notariatsservice

Was wir bieten:

- Ein komplett ausgestattetes Büro in bester Lage, direkt an der Alster
- Übernahme eines eigenen Verantwortungsbereichs, angelehnt an die von uns vorgegebenen, modernen Marketingaktionen und Vertriebswege (Zeitmanagement)
- Bei Einhaltung dieser garantieren wir einen schnellen Abverkauf unserer Objekte
- Tatkräftige Unterstützung durch unser Backoffice und weitere Mitarbeiter sowie einen Hausinternen Administrator für Technik und Internet
- Datenbank-Homepages die täglich vom Backoffice aktualisiert werden
- Hochwertige, gut aufbereitete und aktuelle Verkaufsunterlagen
- Ein junges, kleines, Team mit enormen Erfahrungen und präzisen Handlungswegen
- Regelmäßige Schulungen sowie bundesweite Vertriebs- und Objektveranstaltungen
- Eine breite Stammkundschaft und kompetente Geschäftspartner, denen wir seit Jahren Vertrauen
- Eine seriöse und pünktliche Provisionsauszahlung nach erfolgreichem Verkauf
- Eine gute Aussicht auf einen zwar nicht einfachen, aber interessanten Job mit sehr guten Verdienstmöglichkeiten.

Wir freuen uns von Ihnen zu hören und erwarten gespannt Ihre Bewerbung!

Gern per Email: office@prinzvonpreussen-hamburg.de

z. H. Frau Katharina S. Schumacher. Prinz von Preussen Immobilien Hamburg